

# Облачный интегратор как эволюция инфраструктуры



**Тимур Юсипов**  
директор по стратегии Охуген

# Рост спроса на частные облака

## Тренд #1

на **300%**

Вырос спрос на **отечественные решения** по отношению к аналогичному периоду 2021 года



Потребность в частных инфраструктурах на базе импортозамещенных или глобальных платформ



Предпочтение изолированного сегмента

## Тренд #2

**Рост ИБ угроз**



Потребность в новых сложных решениях по ИБ



Рост **частных** решений

# Рост on-premise и HaaS



**On-premise** занимают свою нишу для особенно критичных приложений и сервисов

**HaaS**-решения становятся востребованными в условиях санкционных рисков



Больше контроля над инфраструктурой



Требует большей экспертизы

# РaaS и SaaS интегрировались в инфраструктуры заказчиков

Общемировые расходы на облачные сервисы в 2020-2023 гг.

Сервис	Расходы 2020 \$млн	Расходы 2021 \$млн	Рост 2020/2021, %	Расходы 2022 \$млн	Рост 2021/2022, %	Расходы 2023 \$млн	Рост 2022/2023, %
SaaS	120 686	152 184	26,1%	176 622	16,1%	208 080	17,8%
IaaS	64 286	91 642	42,6%	119 717	30,6%	156 276	30,5%
PaaS	58 917	86 943	47,6%	109 623	26,1%	136 404	24,4%
BPaaS	46 066	51 410	11,6%	55 598	8,1%	60 619	9,0%
Услуги по управлению облаком и обеспечению безопасности	22 664	26 665	17,7%	30 471	14,3%	35 218	15,6%
DaaS	1 235	2 072	67,8%	2 623	26,6%	3 244	23,7%
<b>Итого</b>	<b>313 853</b>	<b>410 916</b>	<b>30,9%</b>	<b>494 654</b>	<b>20,4%</b>	<b>599 841</b>	<b>21,3%</b>

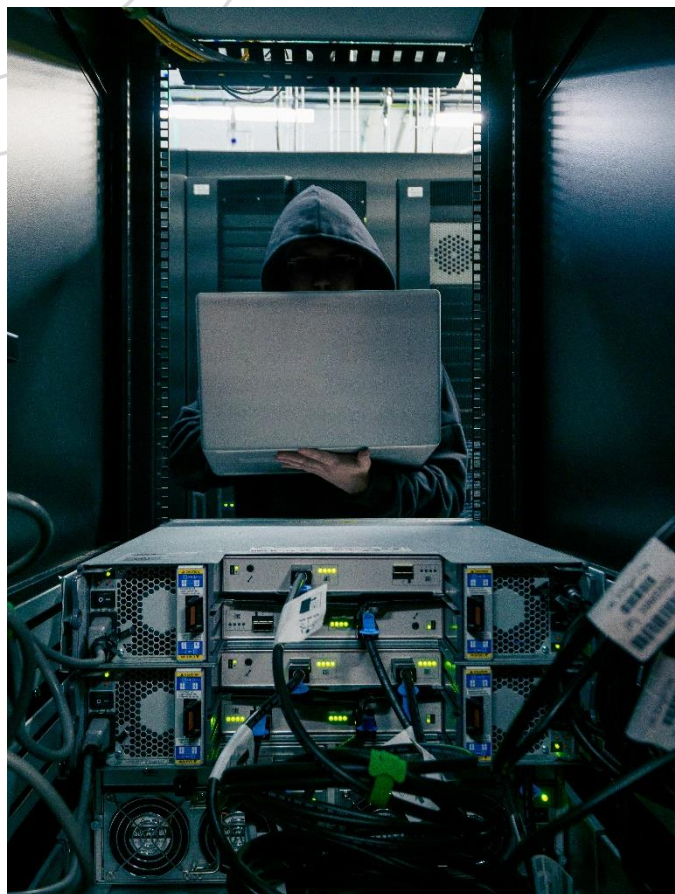
# ИБ как часть облачного продукта

## Дополнительные элементы обеспечения ИБ

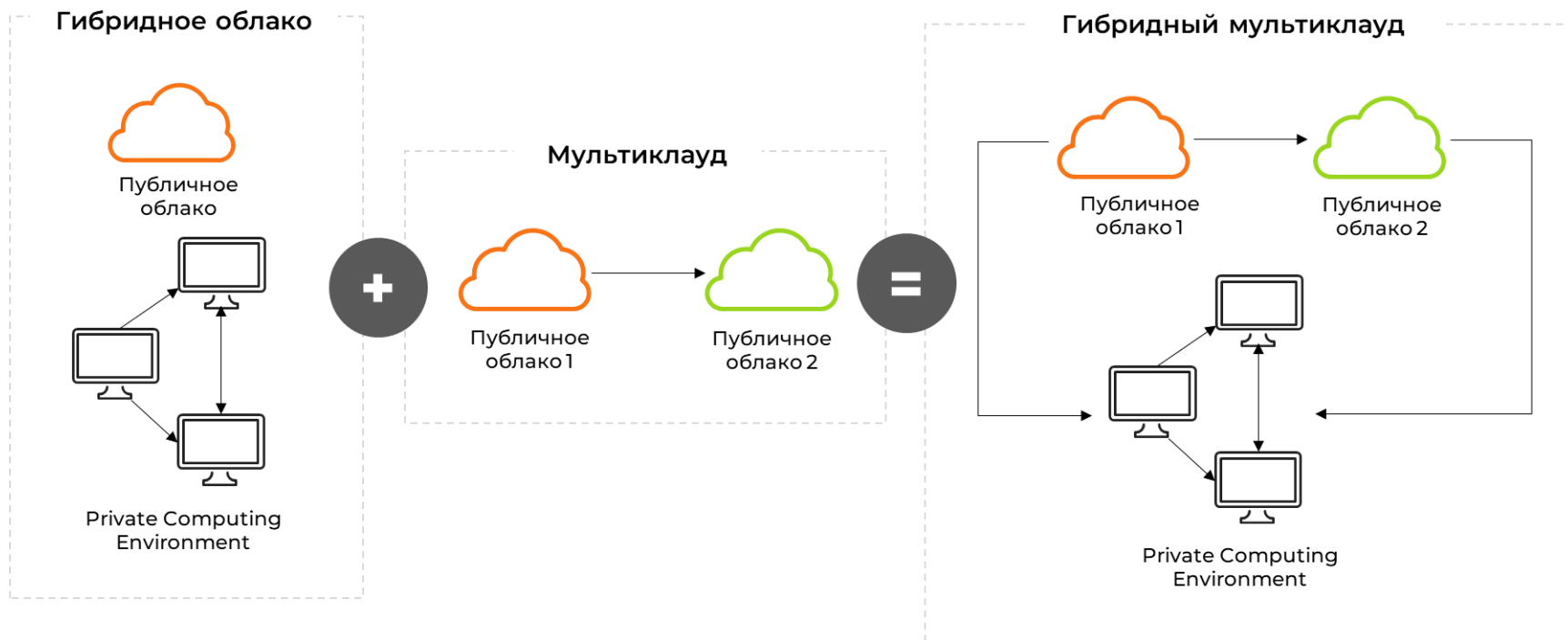
- NGFW
- Криптошлюзы
- Системы предотвращения вторжений



Налагает дополнительные  
требования к построению  
**сетевой связанности**



# Гибридные решения КАК ОТВЕТ НА ВЫЗОВЫ

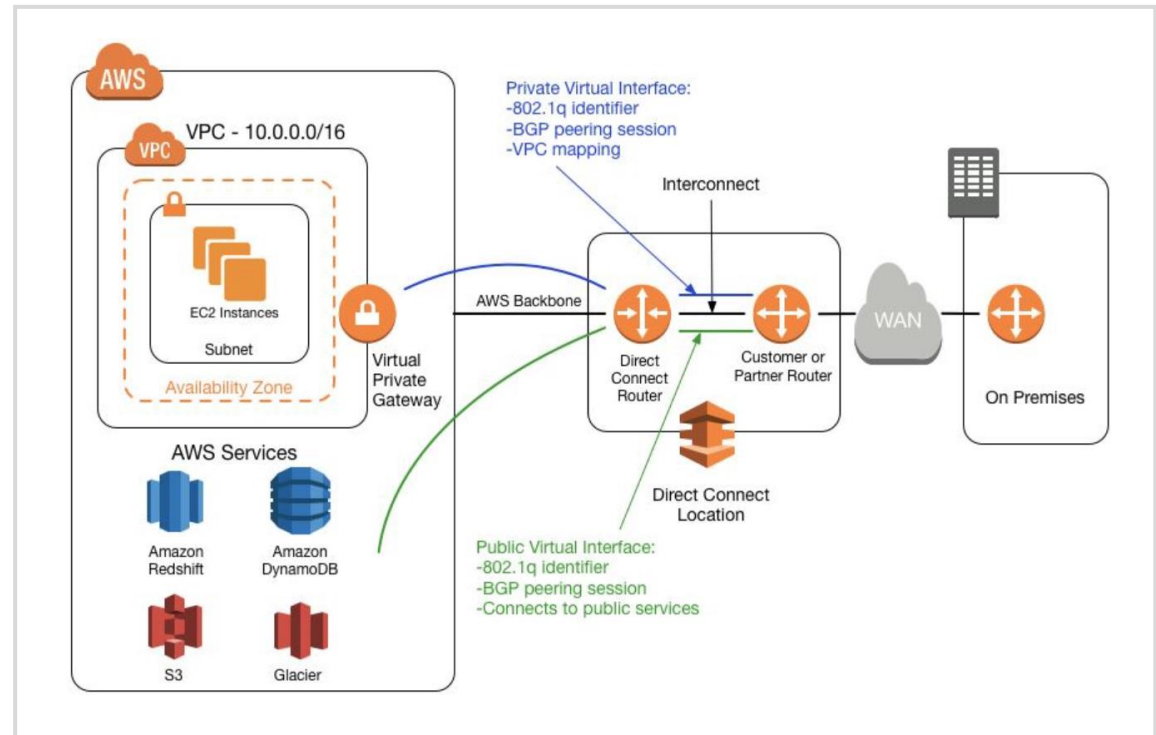


# Сложности построения связанности в гибридных решениях

## Пример построения связанности в AWS

Источник: Achieving Business Agility in Hybrid Cloud with AWS Direct Connect, aws.amazon.com

- Проблемы с IPSEC на территории РФ
- Ограничения на возможные варианты организации связанности
- Технические ограничения, связанные с использованием определенного набора приложений и систем

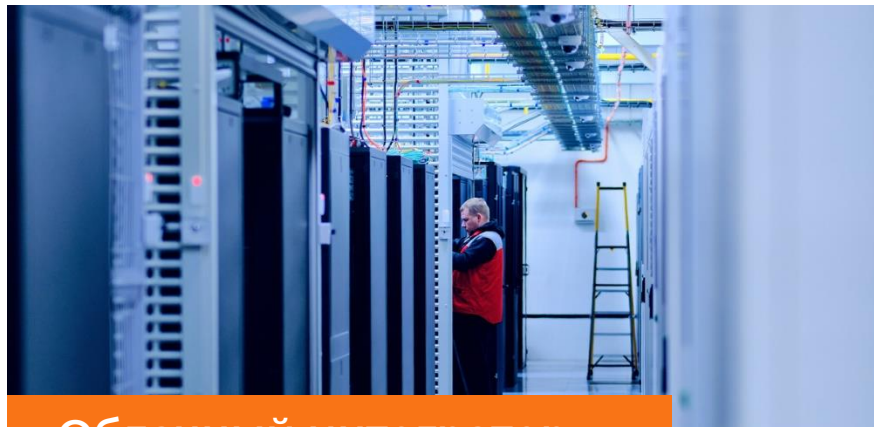


# Стратегии построения сетевой связанности в гибридных инфраструктурах



## Стратегия маркетплейса

Один поставщик на весь комплекс услуг, в том числе отвечающий за сервис построения сетевой связанности.



## Облачный интегратор

Облачный оператор / ЦОД предоставляет сервисы и выступает в роли интегратора для ИТ-департамента заказчика.

# Стратегия маркетплейса



Все необходимые сервисы покупаются у одного и того же глобального игрока



## Преимущества

- + Работа в режиме «одного окна»
- + Возможность использования всех возможных сервисов экосистемы, уже интегрированных друг с другом



## Недостатки

- Отдельные сервисы комплексной услуги работают в рамках единой и связанной инженерной системы
- Необходимость адаптировать внутреннюю архитектуру
- Не все требуемые сервисы могут быть реализованы

# Облачный интегратор



Поставщик услуг предоставляет те сервисы, которые реализует лучше всего и которые в большей мере соответствуют требованиям заказчика



## Преимущества

- + Возможность использовать многообразие сервисов
- + Разнесение сервисов по различным доменам отказа
- + Максимальная гибкость архитектурных решений



## Недостатки

- Дополнительные затраты на проработку и реализацию связанности между различными поставщиками услуг
- Взаимодействие с различными поставщиками услуг

# Пример построения сервиса в концепции облачного интегратора

